

**WE MAKE AI HUMAN.**  
SO YOU CAN FIND THE ANSWERS.

## Das Team von PRECIRE Technologies

bietet Psychology as a Service für unterschiedliche Zwecke von Marketing über Sales bis Personalentwicklung ✓



verbindet vielfältige Persönlichkeiten und unterschiedliche wissenschaftliche Disziplinen in dynamischem Teamwork ✓

### Dein Beitrag als

### **PRECIRE Sales Consultant (m/w/d)**

- Beratung der Kunden bzgl. „best practice“ Szenarien in den Feldern „personalisierte Kundenansprache“, „KI-gestütztes Marketing“ sowie „Kommunikationsanalyse“ mit Fantasie für den PRECIRE- API- Einsatz
- Vertrieb von PRECIRE-Produkten und Lösungen (insb. API) an Kunden und Partner in der Region DACH (ausschließlich B2B)
- Etablierung stabiler, langfristiger Beziehungen als „first point of contact“ mit Partnern und Kunden
- Eigenverantwortliches Herausarbeiten von Usecases, Erstellung von Angeboten und Führung von Vertragsverhandlungen mit Kunden

### Das bringst Du mit:

- Berufserfahrung als Sales Consultant bzw. Sales Manager im Bereich Software/Onlinelösungen/KI oder vergleichbar
- Begeisterung für neue Technologien und das Thema „Communications“
- Initiative und Spaß an der Entwicklung von Use- und Business-Cases
- Freude an selbstverantwortlicher Arbeitsweise

### Hast Du Lust auf PRECIRE?

Dann sende bitte deine Bewerbung direkt an:

Frau Jennifer Lecloux E-Mail: [jennifer.lecloux@precire.com](mailto:jennifer.lecloux@precire.com)

und nutze die freiwillige Möglichkeit, dich per Video vorzustellen:

<https://talentcube.de/HYBMF>